

Convenio OIT 131 de 1970: Ingreso Mínimo

Suficiencia/Realidad económica

Sistema de salarios mínimos que:

- Se base en el principio de la **celebración exhaustiva de consultas con los interlocutores sociales**;
- Asegure la participación de los interlocutores sociales, **en igualdad de condiciones**, y de expertos independientes en el diseño y el funcionamiento del sistema;
- Fije **niveles de salario mínimo**: Necesidades de los trabajadores y sus familias y **factores económicos**;

“Sin embargo, el Convenio núm. 131 **no prescribe que se deba adoptar un único salario mínimo nacional**.

La [Recomendación sobre la fijación de salarios mínimos, 1970 \(núm. 135\)](#). **Al no tratar de imponer un modelo único de salario mínimo para todos los Estados Miembros de la OIT**, el Convenio núm. 131 reconoce la existencia **de diferentes circunstancias nacionales y de diferentes niveles de desarrollo económico** y social³.

Convenio OIT 131 de 1970: **Suficiencia/Realidad económica**

Art. 3º

Entre los elementos que deben tenerse en cuenta para determinar el nivel de los salarios mínimos deberían incluirse, **en la medida en que sea posible y apropiado**, de acuerdo con la práctica y las **condiciones nacionales**, los siguientes:

- (a) las **necesidades de los trabajadores y de sus familias** habida cuenta del nivel general de salarios en el país, del costo de vida, de las prestaciones de seguridad social y del nivel de vida relativo de otros grupos sociales;
- (b) **los factores económicos**, incluidos los requerimientos del **desarrollo económico**, los **niveles de productividad** y la **conveniencia de alcanzar y mantener un alto nivel de empleo**.

Ingreso Mínimo de \$500.000

Falta de oportunidad y de realismo:

- 1.- No es el momento ni están las condiciones: Pymes
- 2.- Con la informalidad creciente en el país (50% de las empresas), imponer nuevos costos a las pymes formales es un nuevo incentivo para que pasen a la informalidad, en que no se fiscalizan ni se le imponen cargas laborales;
- 3.- Año con año la participación de mercado de las Pymes (98,6% de las empresas) se ha reducido llegando el AT 2020 a un **13,07%**, y sin embargo, las Pymes formales otorgan el 45% de los puestos de trabajo, no es en el sector Pymes donde están los fundamentos del Proyecto; Ejemplo Mexico: 42 % participación de mercado.
- 4.- Aumentará el desempleo, atendido el aumento en el costo laboral.

Argumentos para el aumento del Ingreso Mínimo

I.- Chile se encuentra entre las naciones, que mayor nivel de desigualdad de ingresos presenta en el mundo:

Desigualdad de ingresos Es correcto

El monto del ingreso mínimo es la solución?..

Para el 98,6% de las empresas formales NO

Para el 1.000.000 de empresas informales NO

Para los desempleados NO

Informalidad V/S Pymes Formales

Pymes Formales V/S Grandes Empresas

Argumentos para el aumento del Ingreso Mínimo

II.- Capacidad en las empresas para contribuir al pago de un Ingreso Mínimo Superior: Redistribución de la riqueza

Lo anterior es FALSO para:

El 98,6% de las empresas formales

El 1.000.000 de empresas informales

Los desempleados

Informalidad V/S Pymes Formales

Pymes Formales V/S Grandes Empresas

Argumentos para el aumento del Ingreso Mínimo

III.- Se puede aplicar los criterios de países desarrollados a Chile cuando tenía igual PIB

- 1.- DIFERENCIA CON CHILE. La participación de las Pymes en los países desarrollados llega a un **45%** de la economía y en Chile, es del **13.07%**
- 2.- **Concentración económica** que ha tenido el país. El año 1990 las Pymes tenían el 25% de participación en las ventas nacionales, hoy es de sólo el 13,07%
- 3.- Efecto del Cobre en el PIB, y cuál es el **PIB no minero**: Los estudios citados utilizan el PIB incluyendo el efecto Cobre, en circunstancias que el PIB no Minero es muy inferior y es el que determina la realidad de las Pymes.

Falta de oportunidad y de realismo: 1 al 4

1.- No es el momento ni están las condiciones para innovar en dicha normativa.

- a.- Desde 1990 a la fecha las Pymes han perdido el **52,28%** de participación de mercado. **Del 25% al 13,07%**.
- b.- **El Estallido Social** dejó gravemente heridas a las Pymes: Destrucción, atentados contra el Estado de Derecho.
- c. **La pandemia de Covid 19**, ha generado la peor de las situaciones de insolvencia para las Pymes, aquella en que simplemente están cerrando sus negocios una tras otra.
- d.- **La informalidad** está desatada, lo que es un problema para las arcas fiscales y una competencia desleal para las heroicas Pymes que sobreviven.
- e.- **Tenemos un millón de desempleados adicionales**. ¿Enfermedad transitoria o crónica? Se pregunta Alejandro Micco.

Informalidad V/S Pymes Formales

Pymes Formales V/S Grandes Empresas

Falta de oportunidad y de realismo:

1.- No es el momento ni están las condiciones para innovar en dicha normativa.

Bajo empleo: ¿Enfermedad transitoria O Crónica?



DE PUÑO Y LETRA

Bajo empleo: ¿Enfermedad transitoria o crónica?

En muchos hogares de Chile existe angustia por no contar con ingresos laborales. Si bien los bonos representan una ayuda, no pueden compararse con lo que significa volver a tener un trabajo. El empleo fue una de las variables más afectadas por la pandemia, incluso más que el consumo de los hogares, de acuerdo a datos del Banco Central. En el último trimestre de 2020, el consumo fue todavía mayor que en el mismo período de 2019. En cambio, después de un año de pandemia, el país tiene un millón menos de puestos de trabajo de lo que había a comienzos de 2020. Esto representa una caída de un 11%.

En julio del mismo año, la actividad económica estaba un 17% por debajo del nivel que registró en enero, con dos millones menos de trabajos. Pese a que la actividad se ha recuperado —el Imacec de enero de 2021 es casi el mismo que el de 2020—, el panorama en materia de empleo es muy distinto. Es cierto que sectores intensivos en mano de obra han tenido un repunte más lento de su actividad, como construcción, turismo y gastronomía, pero en estos sectores también la recuperación del empleo ha estado del orden de 10 puntos porcentuales por debajo de la recuperación de su actividad económica entre julio de 2020 hasta la fecha.

Aún existe un problema de baja actividad, concentrada en empresas de menor tamaño que son más intensivas en mano de obra, y quizás todavía se mantenga algo del normal rezago del empleo con respecto a la actividad. Pero hay signos claros de que también tenemos proble-

mas de oferta laboral. El número de desempleados hoy es de 200 mil más que en enero de 2021, un número importante, pero no se compara con la caída de un millón de empleos; 800 mil personas que perdieron su trabajo, hoy no están buscando empleo.

¿Por qué? Menos demanda de trabajo puede desalentar la búsqueda. Pero es difícil conciliar esta idea con el índice de vacantes de nuevos puestos de trabajo del Banco Central. Este muestra que el número de vacantes hoy es mayor que en enero de 2020, claro que después de haber caído un 60% durante junio y julio de 2020.

El aumento de la necesidad de cuidado en el hogar es otra explicación posible. El cierre o aperturas parciales de jardines y colegios, y las restricciones de movilidad de la población de alto riesgo, impiden que muchos adultos busquen trabajo. Esto puede estar detrás de que la tasa de empleo femenino esté hoy 7,9 puntos porcentuales por debajo de la observada pre-pandemia, mientras que la masculina está solo 6,7 por debajo. A esto hay que agregar el temor a un mayor contacto con otras personas, tanto en el trabajo como en la locomoción colectiva, unido a un gran uso de ahorros. La resolución de estos problemas está íntimamente relacionada con la permanencia de la pandemia.

Existe otra razón que puede tener un impacto más crónico en el mercado laboral: la penetración de nuevas tecnologías, que reducen la demanda de ciertas ocupaciones y favorecen otras. Posteriormente a la crisis financiera de 2018-2019, se generó un intenso debate en los países desarrollados sobre por qué la recuperación se había logrado con poco trabajo. Jaimovich y Siu (2020) muestran que la caída del empleo fue mayor en ocupaciones con tareas rutinarias y, por ende, más factibles de ser automatizadas. Los empleos en estas ocupaciones nunca se recuperaron. La recesión aceleró la sustitución de tareas rutinarias. Este fenómeno obligó a una reasignación a ocupaciones menos rutinarias. Los procesos de adaptación no son fáciles, toman tiempo y, muchas veces, requieren nuevas habilidades.

Los países emergentes adoptan las tecnologías de manera tardía y hoy podemos estar viviendo lo que los países desarrollados experimentaron en la crisis financiera. En una investigación que realizamos con Pablo Egaña y Andrés Cruz, mostramos que hasta septiembre de 2020, al igual que en EE.UU. durante la crisis financiera, los sectores con una mayor proporción de trabajadores en ocupaciones con riesgo de automatización vieron caer más su nivel de empleo.

El empleo es un tema de primer orden. Por eso, el Gobierno, en el corto plazo, debe orientar esfuerzos y recursos a estimular la demanda de empleo, centrándose en las empresas con problemas de liquidez, y también facilitar la oferta de trabajo. Es difícil, porque depende de la situación sanitaria. Pero una vez que tengamos cifras más alentadoras de control del virus, es fundamental reducir los riesgos, por ejemplo, en el uso del transporte público, con medidas como diferir horarios de entrada.

Si no queremos que el bajo nivel de empleo se transforme en un problema crónico, se debería estar preparando un plan desde ya. ¿Qué opinan los distintos candidatos presidenciales? ¿Están conscientes de su importancia? ¿Cómo van a facilitar el ajuste de nuestra fuerza de trabajo a las nuevas tecnologías? ¿Cómo piensan modernizar nuestro Servicio Nacional de Capacitación y Empleo (Sence), que ha demostrado sus falencias una y otra vez? Estas son las materias que deberíamos estar discutiendo ahora.

“EL EMPLEO ES UN TEMA DE PRIMER ORDEN. POR ESO, EL GOBIERNO, EN EL CORTO PLAZO, DEBE ORIENTAR ESFUERZOS Y RECURSOS A ESTIMULAR LA DEMANDA DE EMPLEO”.

ALEJANDRO MICCO A.
Profesor Facultad de Economía y Negocios U. de Chile

Sábado 27.04.2021, El Mercurio

- **1.000.000** de puestos de trabajos menos que a comienzos de 2020.
- Caída del **11%**, pese a que el Imacec de Enero 2021 es casi el mismo que el de 2020.
- Baja de actividad económica **concentrada en empresas de menor tamaño**, intensivas en mano de obra.
- 800.000 personas que perdieron su trabajo, **ya NO están buscando empleo.**
- **Penetración de nuevas tecnologías**, que reduce la demanda de ciertas ocupaciones: Ej. Agricultura.

Falta de oportunidad y de realismo:

2.- **Informalidad creciente** en el país (50% de las empresas), imponer nuevos costos a las pymes formales es un nuevo incentivo para que pasen a la informalidad, en que no se fiscalizan ni se le imponen cargas laborales;

EME Encuesta(bianual) de Micro Emprendimiento

Ministerio de Economía

Publicada en 2020

2015/2017/2019

2.057.660 Emprendedores

46,9% Formales

53,1% Informales

Informalidad V/S Pymes Formales

Pymes Formales V/S Grandes Empresas

Falta de oportunidad y de realismo:

2.- Con la informalidad creciente en el país (50% de las empresas), imponer nuevos costos a las pymes formales es un nuevo incentivo para que pasen a la informalidad, en que no se fiscalizan ni se le imponen cargas laborales;

Sectores en que está presente el emprendimiento

Cuánto ganan los emprendedores

Gráfico N°8: Distribución por sector económico (según CAENES)

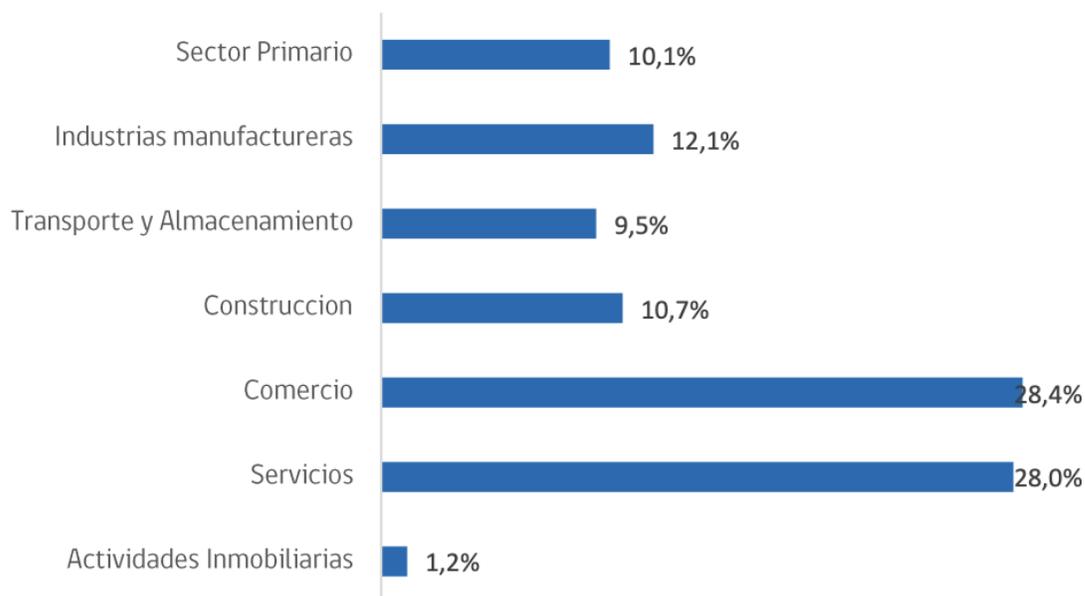
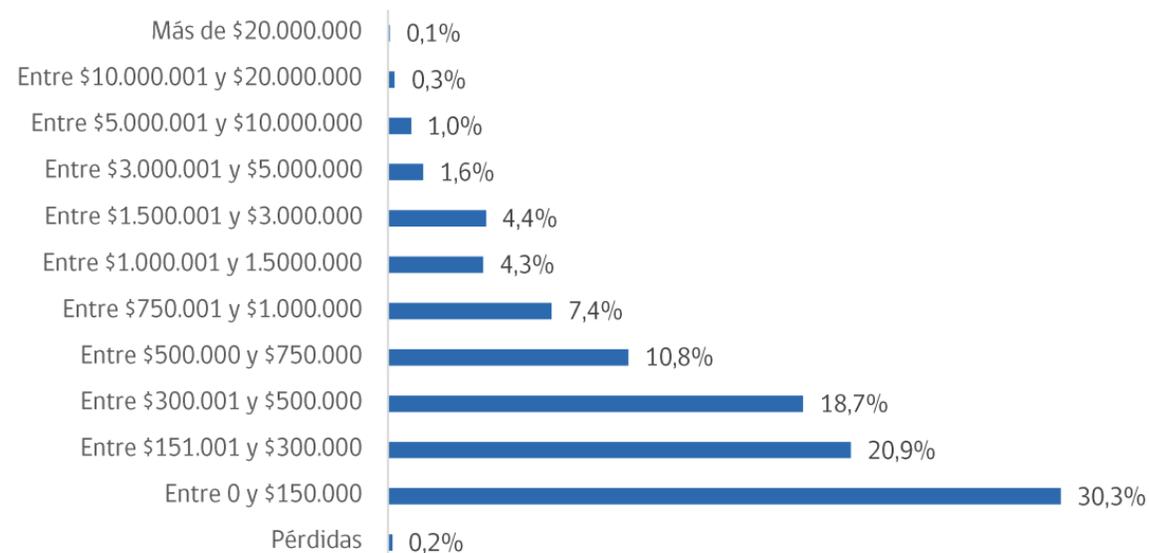


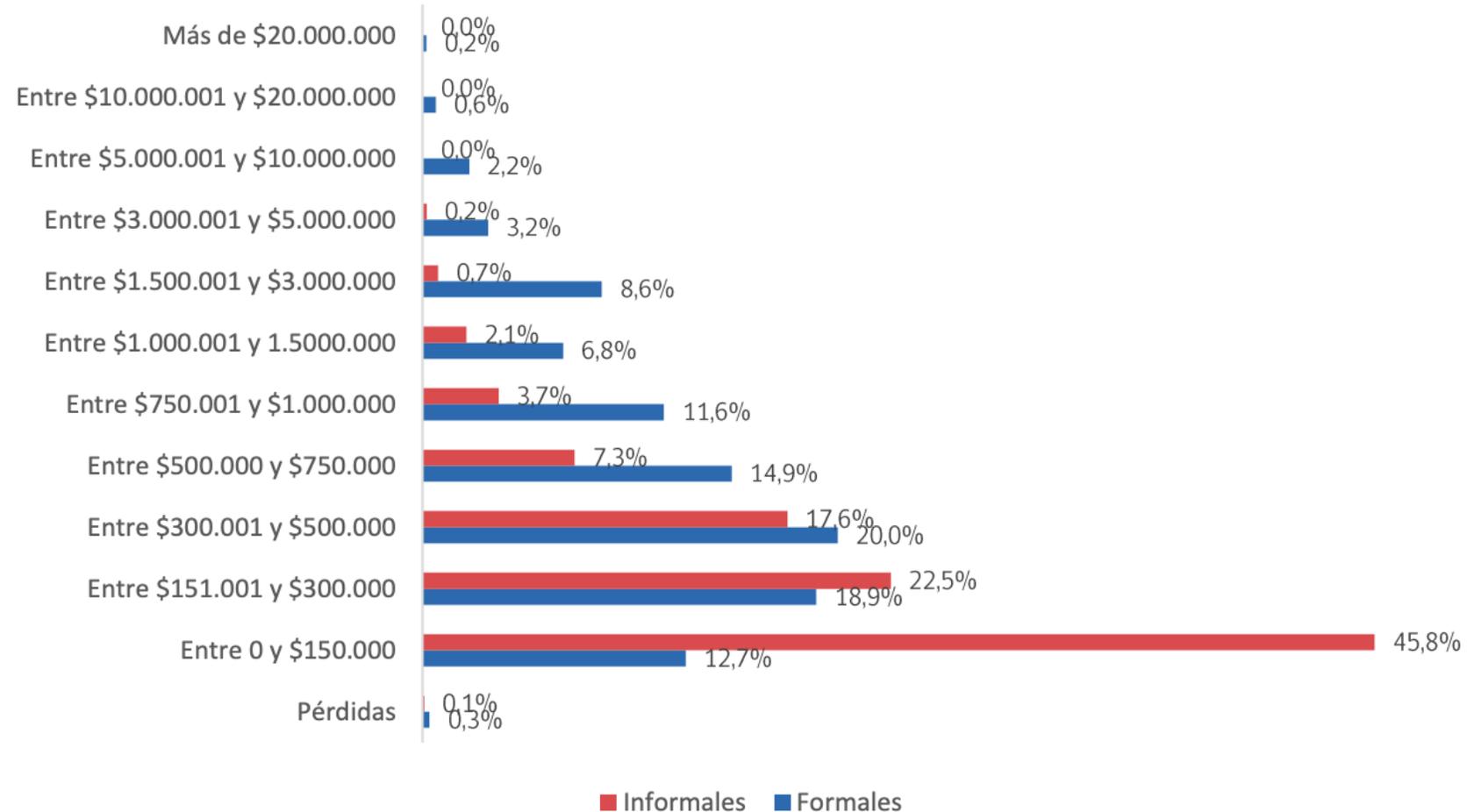
Gráfico N°10: Utilidades mensuales de microemprendedores EME 6



Fuente: Elaboración propia en base a la Sexta Encuesta de Microemprendimiento.

Fuente: Elaboración propia en base a la Sexta Encuesta de Microemprendimiento.

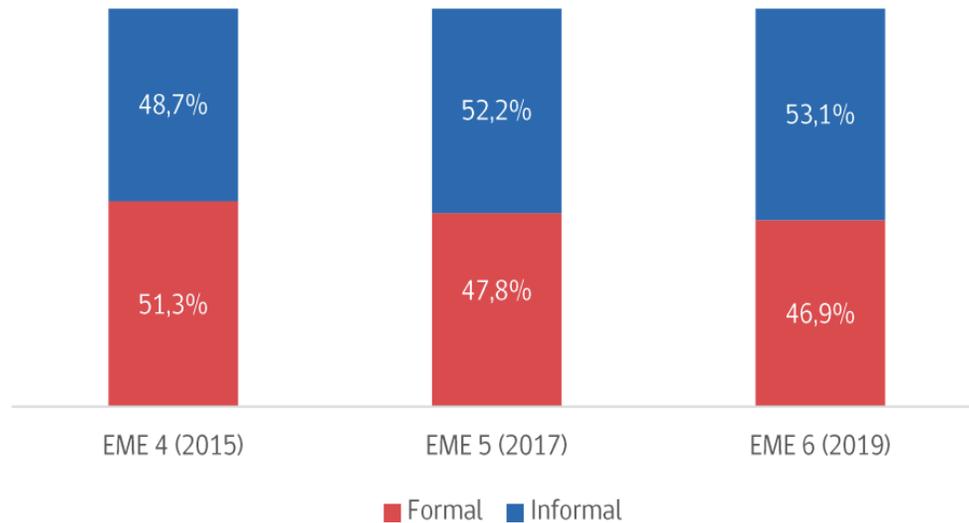
Gráfico N°12: Utilidades de microemprendedores por mes según formalidad



Fuente: Elaboración propia en base a la Sexta Encuesta de Microemprendimiento.

La formalidad bajando Muy complejo

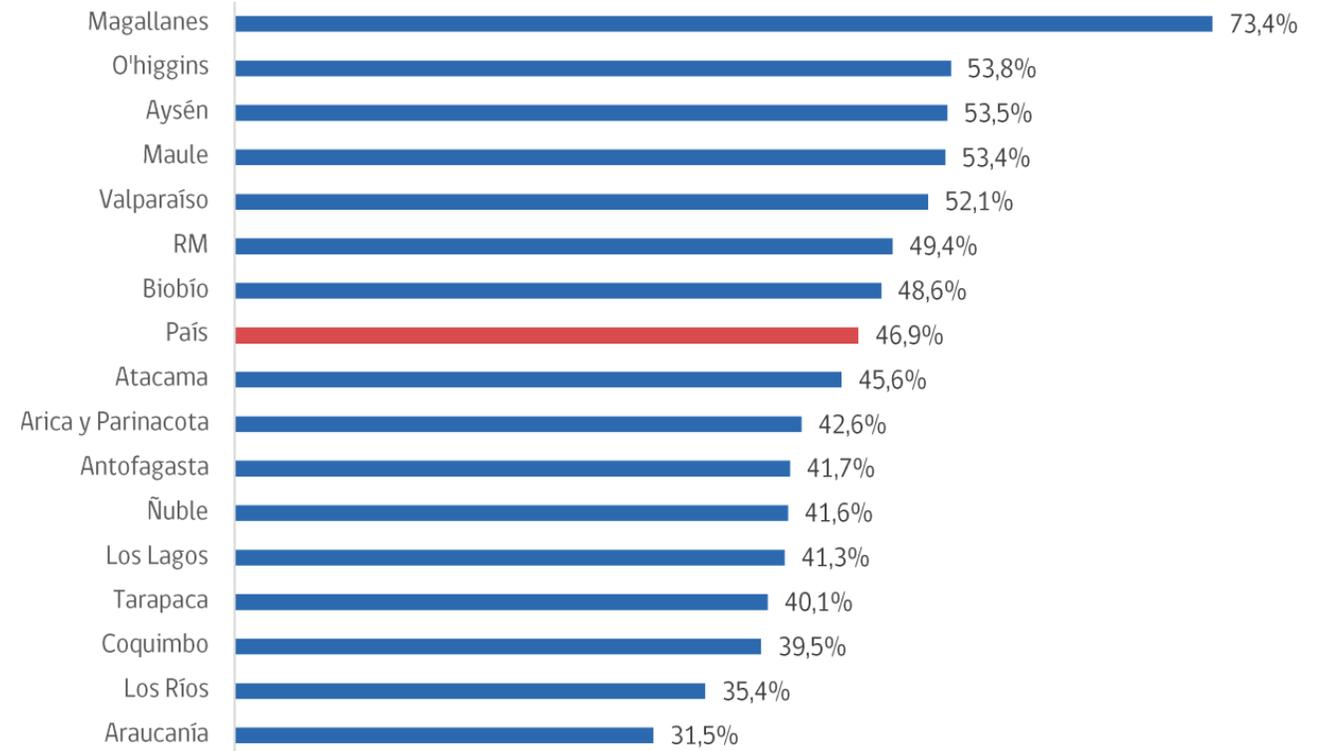
Gráfico N°14: Formalidad en los microemprendedores de la EME 4, EME 5 y EME 6.



Fuente: Elaboración propia en base a la Cuarta, Quinta y Sexta Encuesta de Microemprendimiento.

Formalización

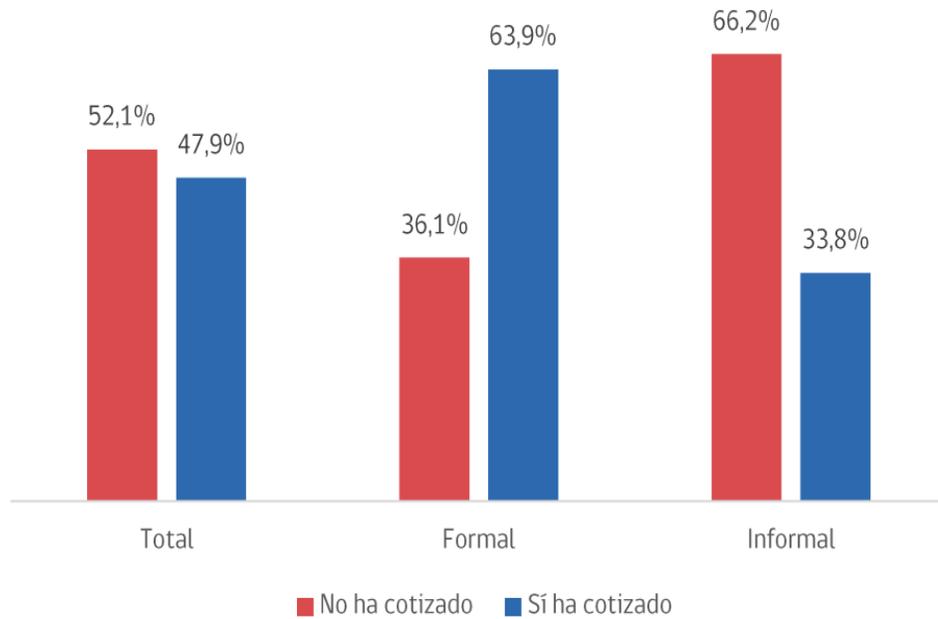
Gráfico N°16: Porcentaje de Formalización de los microemprendimientos por región



Fuente: Elaboración propia en base a la Sexta Encuesta de Microemprendimiento.

Cotización

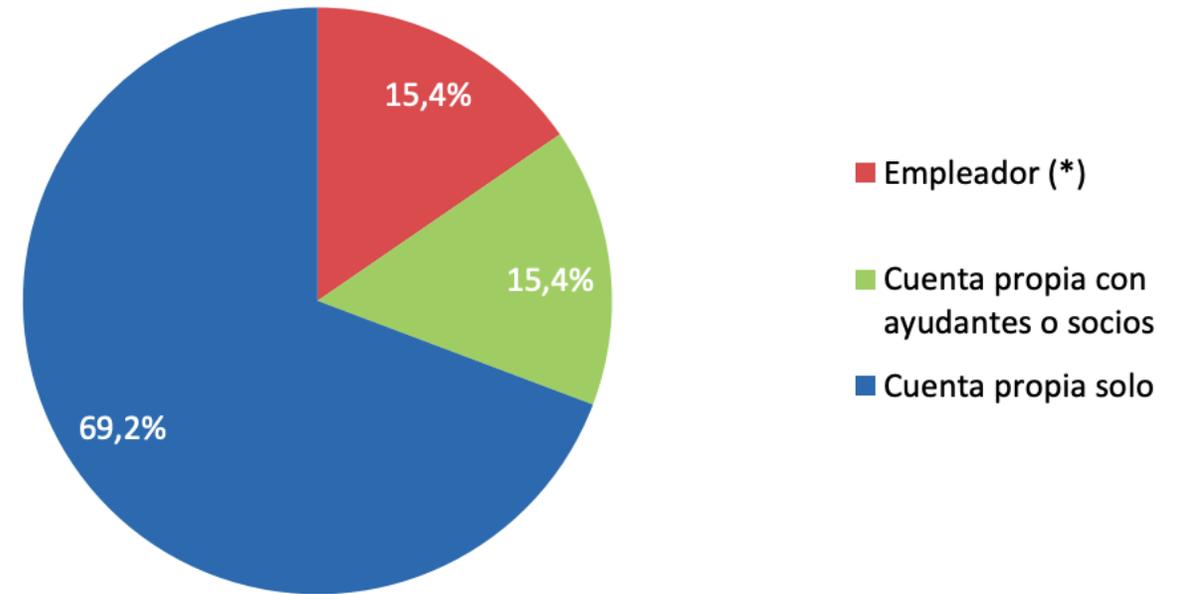
Gráfico N°19: Microemprendedores que han cotizado⁹ en los últimos 12 meses según formalidad



Fuente: Elaboración propia en base a la Sexta Encuesta de Microemprendimiento.

Categoría ocupacional

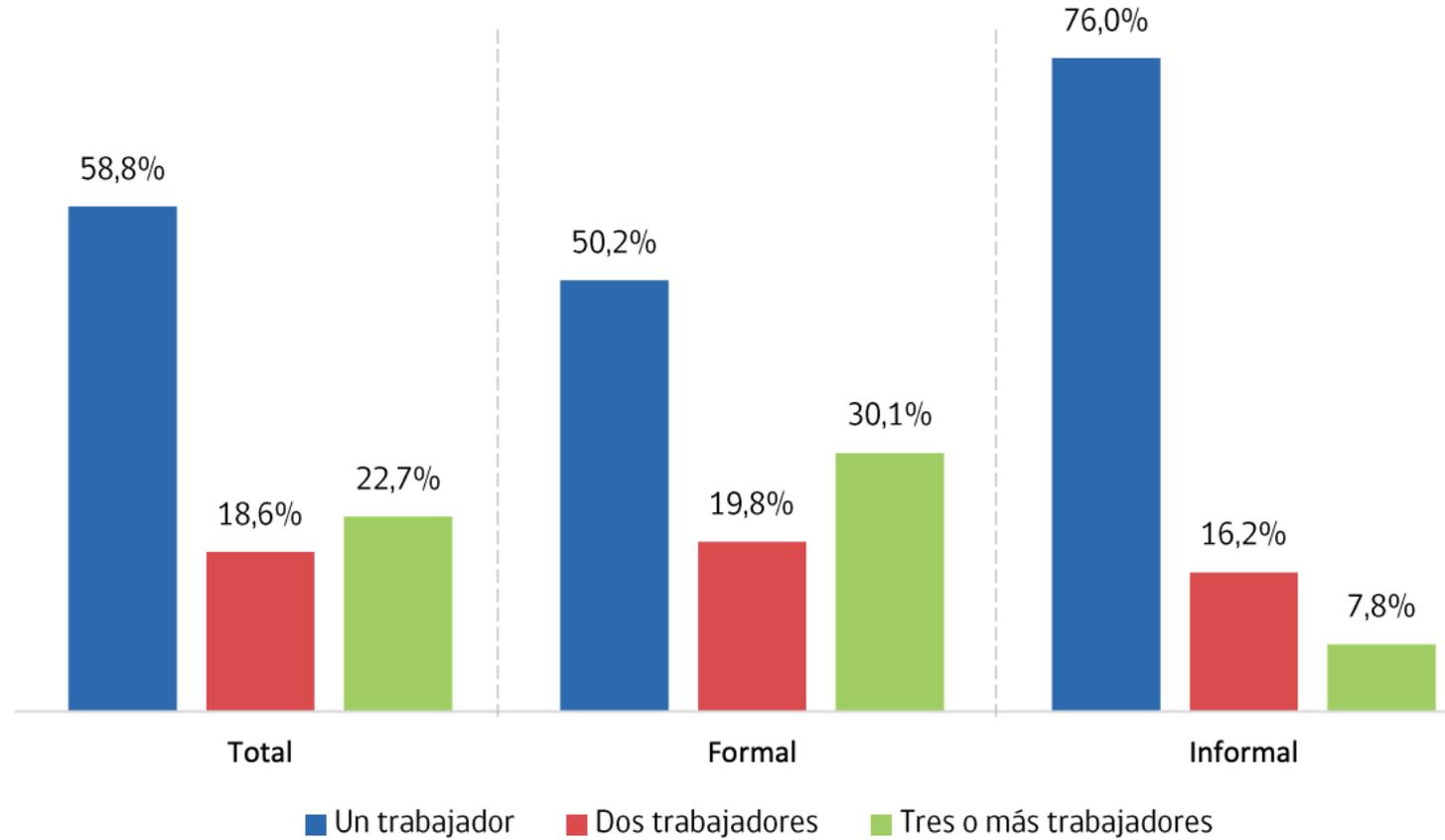
Gráfico N°21: Microemprendedores según categoría ocupacional



Fuente: Elaboración propia en base a la Sexta Encuesta de Microemprendimiento.

GRAVE PROBLEMA PARA PENSIONES

Gráfico N°22: Número de trabajadores¹¹ de microemprendimientos según formalidad

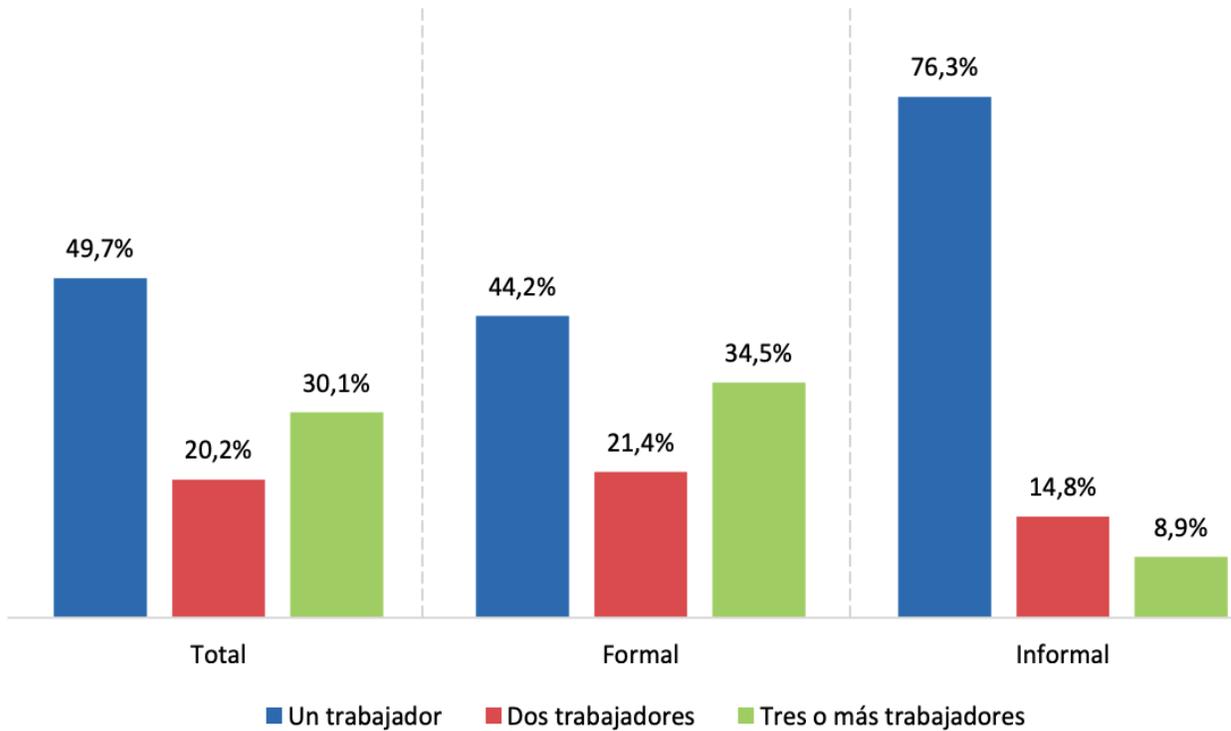


Fuente: Elaboración propia en base a la Sexta Encuesta de Microemprendimiento.

¹¹ No incluye al dueño del microemprendimiento, pero sí a otros socios trabajadores, practicantes y familiares o personal no remunerado.

Con contrato de Trabajo

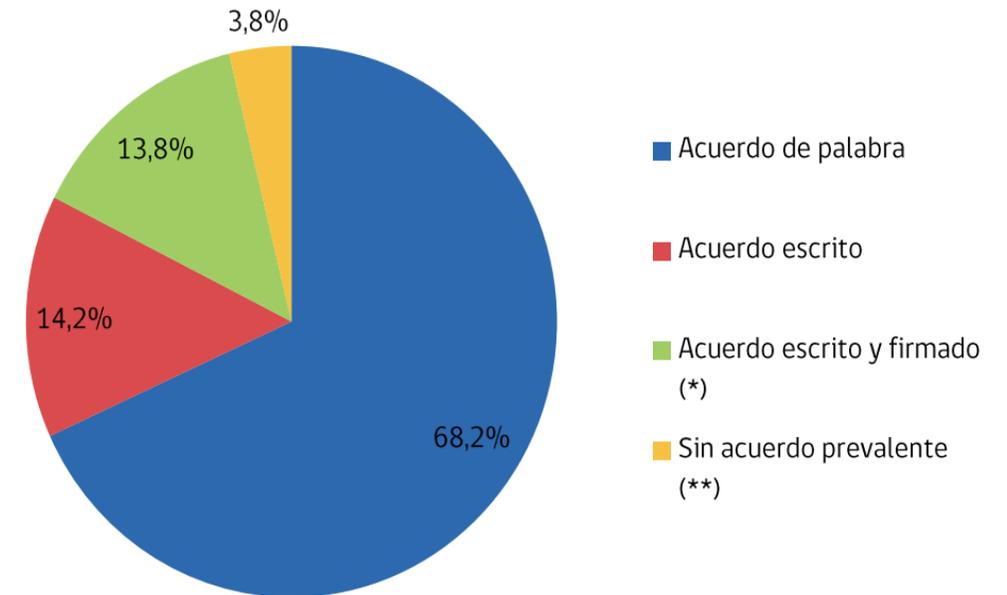
Gráfico N°24: Número de trabajadores asalariados de microemprendimientos según formalidad



Fuente: Elaboración propia en base a la Sexta Encuesta de Microemprendimiento.

Tipo de acuerdo con el trabajador

Gráfico N°25: Tipo de acuerdo laboral prevalente entre el microempendedor y sus trabajadores



Fuente: Elaboración propia en base a la Sexta Encuesta de Microemprendimiento.

Falta de oportunidad y de realismo:

3.- Año con año la participación de mercado de las Pymes (98,6% de las empresas) se ha reducido llegando el 2020 a un 13,07% , y sin embargo, las Pymes formales otorgan el 44% de los puestos de trabajo, **no es en el sector Pymes donde están los fundamentos del Proyecto;**

Estadísticas SII
AT 2019

Tramo según ventas (13 tramos)	Número de empresas	Ley 20.416	%	Ventas anuales en UF	%	Número de trabajadores dependientes informados	Trabajadores ponderados por meses trabajados	
Micro 1	310.474			22.335.988		121.989	86.150	
Micro 2	199.785			74.015.074		108.891	61.904	
Micro 3	251.878	762.137	75,65	317.796.861	414.147.924	1,74	441.506	249.901
Pequeña 1	96.347			334.575.514		484.433	268.653	
Pequeña 2	61.262			430.724.639		623.432	345.598	
Pequeña 3	44.995	202.604	20,11	697.488.598	1.462.788.750	6,13	922.459	512.745
Mediana 1	18.166			634.111.328		731.672	398.495	
Mediana 2	10.411	28.577	2,84	728.156.284	1.362.267.612	5,71	717.984	388.913
Grande 1	6.083			850.616.208		719.465	397.846	
Grande 2	4.861			1.640.310.545		1.122.821	605.544	
Grande 3	1.091	12.035	1,19	847.567.831	3.338.494.583	14,00	514.300	295.342
Grande 4	2.150	2.150	0,21	17.275.507.725	17.275.507.725	72,42	2.226.015	1.502.394
Sin Ventas/Sir	264.392			0		791.424	628.087	
Total activas	1.007.503				23.853.206.595			
Total	1.271.895							

98,6%...13,58%

1.4%..86,42%.

Informalidad V/S Pymes Formales

Pymes Formales V/S Grandes Empresas

Falta de oportunidad y de realismo:

3.- Año con año la participación de mercado de las Pymes (98,6% de las empresas) se ha reducido llegando el 2020 a un 13,4% , y sin embargo, las Pymes formales otorgan el 45/48% de los puestos de trabajo, no es en el sector Pymes donde están los fundamentos del Proyecto; **AT 2020**

Año Comercial	Tramo según ventas (13 tramos)	Número de empresas	Ventas anuales en UF	Nº de trabajadores dependientes informados	Renta neta informada	% Ventas	Trabajadores ponderados por meses trabajados				
2019	Micro 1	311.113	22.451.267	117.732	35.456.429		403				
2019	Micro 2	203.362	75.436.321	151.173	23.947.342		239				
2019	Micro 3	255.322	75,5	321.848.347	453.263	8,2	53.649.831	1,7	262.572	8,5	204
2019	Pequeña 1	98.003	340.160.469	483.336	55.963.501		211				
2019	Pequeña 2	62.037	436.105.474	603.742	70.387.392		213				
2019	Pequeña 3	46.273	20,2	717.600.728	963.967	23,3	147.295.430	5,9	554.591	21,7	266
2019	Mediana 1	18.607	651.363.155	728.889	113.777.703		273				
2019	Mediana 2	10.649	2,9	743.547.064	699.997	16,2	119.159.672	5,5	393.651	15,3	303
							13,07				
2019	Grande 1	6.253	874.531.092	737.837	131.684.916		319				
2019	Grande 2	5.041	1.694.442.148	1.115.390	206.672.106		333				
2019	Grande 3	1.194	921.340.809	496.825	99.023.622		341				
2019	Grande 4	2.261	1,4	18.509.545.106	2.254.512	52	782.668.497	86,93	1.575.641	54,6	497
		1.020.115	25.308.371.979	8.806.663			5.312.804				
2019	Sin Ventas/€	274.021	0	757.312	252.576.408		405				

Falta de oportunidad y de realismo:

3.- Año con año la participación de mercado de las Pymes (98,6% de las empresas) se ha reducido llegando el 2020 a un 13,07% , y sin embargo, las Pymes formales otorgan el 44% de los puestos de trabajo, no es en el sector Pymes donde están los fundamentos del Proyecto;

Estadísticas SII AT 2020

Consolidado Personas Formales

Tramo de Rentas	Tope		IGC	2a Cat.	Consolidado			
	Anual	Mensual	N° de Personas	N° de Personas	N° de Personas	%	Renta Determinada	Impuesto Determinado
1 - 0 a 13,5 UTA (Exento)	8341218	695102	1.579.794	6.169.494	7.749.288	74,25	23.169.595	9.861
2 - 13,5 a 30 UTA (Tasa 4%)	18536040	1544670	1.015.172	746.773	1.761.945	16,88	20.501.037	252.113
3 - 30 a 50 UTA (Tasa 8%)	30893400	2574450	390.719	109.168	499.887	1,76	11.301.031	383.221
4 - 50 a 70 UTA (Tasa 13,5%)	43250760	3604230	162.340	21.029	183.369	1,76	6.412.004	374.275
5 - 70 a 90 UTA (Tasa 23%)	55608120	4634010	82.354	6.802	89.156	0,85	4.189.123	369.942
6 - 90 a 120 UTA (Tasa 30,4%)	74144160	6178680	62.524	4.802	67.326	0,65	4.133.703	537.303
7 - Más de 120 UTA (Tasa 35%)			79.333	6.845	86.178	0,83	12.155.716	3.040.973
UTM 617.868 Marzo.2021			3.372.236	7.064.913	10.437.149			

Informalidad V/S Pymes Formales
Pymes Formales V/S Grandes Empresas
Regímenes Tributarios Y Gratificaciones

Falta de oportunidad y de realismo:

4.- Aumentará el desempleo, atendido el aumento en el costo laboral.

- 4.1.- Porcentaje de Trabajadores en las Pymes Formales. 45% / 48%
- 4.2.- En la Pymes informales no hay Ingreso Mínimo
- 4.3.- ¿Qué pasará en la Construcción, Turismo, Restorant, Comercio NO esencial, Servicios?
- 4.4.- El índice de Kaitz ocupa promedios: **La Concentración** la desvirtúa
- 4.5.- El IKA, como porcentaje del PIB, con el efecto Cobre y de la Concentración induce a error
Para las Grandes empresas que participan del $87/13= 6,69$ el actual ingreso mínimo
Los proxis citados van entre el 0,9 y 3,7 veces
- 4.6.- No han entendido quién recibe y quién paga el Ingreso Mínimo
- 4.7.- Hay espacio para Redistribución de la Riqueza en las Pymes: NO

Informalidad V/S Pymes Formales
Pymes Formales V/S Grandes Empresas